



2018年度

相手を動かす！

プレゼンテーション スキルアップセミナー

～伝わる話し方とスライドの示し方～



このような方にオススメです

- 顧客へのプレゼンで成功率を上げたい方
- 会議でもっと上手に説明をしたい方
- 上司にもっとスムーズに報告・相談したい方



主な内容(予定)

1. プレゼンテーションの意味・全体像とは？
2. プレゼンで何を話すか？
3. スライドにどのように示すか？
4. 気持ちを伝える話し方とは？

10月12日(金) 10:00～13:00

(13:00～13:30は昼食交流会)

参加費 **3,500**円 先着 **30**名様 お一人様でも
お申込みできます

ウィル福島2階【セミナールーム】福島県福島市鎌田字卸町10番の1



講師: **森田 陽一氏**

大学卒業後、国内製薬会社入社。営業部所属MRとして日々、顧客に製品価値を訴求するプレゼンを行う。新薬担当特別プロジェクトMRでは自らが立案した戦略を実行するために上司・チームメンバー・顧客を動かすプレゼンを行う。社内外含めプレゼン回数は1000回以上。
グロービス経営大学院 経営学修士(MBA)

お申込みお問い合わせ **(株) ライフロール**

TEL 024-572-4811 **FAX** 024-572-4911

受講申込書

事業所名	ご担当者名	TEL	FAX
住所		メールアドレス	
フリガナ 参加者氏名		フリガナ 参加者氏名	

必要事項を記入の上、FAXをお送りください。 **FAX** 024-572-4911